



Curriculum Vitae

Richard CALVI

Né en 1964 à Marseille

Pr. 1^{er} Classe

Laboratoire IREGE

Université Savoie Mont-Blanc

IAE site de Jacob

richard.calvi@univ-savoie.fr

06 82 89 77 21

Citations Internationales – Indice Harzing: 12 (déc 2018), 24 citations/ an, 594 citations (google scholar)

Titres universitaires

- 2004** **Habilitation à Diriger des Recherches.** Titre : « *La problématique de la gestion des ressources externes dans la mise en œuvre des stratégies industrielles* ». Présentée le 26/01/2004. Jury : les professeurs P.Y. Barreyre, V.Chanal, T. Froehlicher, J. Liouville, G.Paché. UPMF
- 1994** **Doctorat ès Sciences de gestion.** Titre de la thèse : « *Le juste à temps dans les approvisionnements : l'étude d'un changement inter organisationnel* ». (ESA – Grenoble II) sous la direction du Professeur Pierre-Yves BARREYRE. Présentée le 08/12/1994. Jury : Messieurs les professeurs B. De Montmorillon (Rapporteur), J.C. Tarondeau (Rapporteur), B.Ballaz, C. Jameux. Mention très honorable avec félicitation du jury à l'unanimité.
- 1989** **DEA de « Génie Industriel et d'ingénierie de l'innovation technologique ».** Ecole Centrale de Paris.
- 1988** **Agrégation « d'Economie et Gestion »** (option B, Techniques comptables et financières)
- 1985** **Entrée à l'Ecole Normale Supérieure de Cachan** en section D2 « Economie et gestion ».

Postes occupés

- Depuis 2010** **Professeur des Universités en poste à Université de Savoie. Depuis septembre 2011 nommé à l'IAE Savoie Mont-Blanc. Créateur et responsable du parcours de Master « Achats Logistique » (1^{er}**

promotion 2011-12). De 2013 à 2017 : Directeur du Département « Management International » de l'IAE Savoie Mont Blanc (200 étudiants, 15 enseignants et EC).

- 1995-2010** MCF à l'IAE de Grenoble et à l'INPG (Ecole de Génie Industriel). Responsable du Master DESMA de l'IAE de Grenoble pendant 15 ans (FI, FC, Alternance)
- 1993-95** PRAG (agrégé du secondaire) à l'Université de Savoie, dans l'UFR de Langues, Tourisme et Affaires Internationales (LTA), où j'enseignais les matières suivantes : *Stratégie d'entreprise* (IUP3), *Gestion de production* (LEA4), *Economie d'entreprise* (IUP1), *Comptabilité Analytique* (IUP1), *Comptabilité Générale* (LEA2).
- 1990-93** Allocataire Moniteur Normalien d'enseignement et de recherche (AMN) à l'ESA de Grenoble où j'ai assuré les cours suivants : *Comptabilité générale* (MSG1), *Comptabilité Analytique* (Licence « Economie et gestion », UFR DGES).

LISTE DES PUBLICATIONS, ENCADREMENTS DE RECHERCHES et PARTICIPATION A DES JURYS.

(Classement HAERES Juin 2017 et FNEGE 2017)

En synthèse **32 publications en revues** : dont HAERES = 2 publications classées A, 11 classées B, 7 classées C, (dont 11 à l'international).

14 chapitres d'ouvrages, 3 coordinations de n° spéciaux et 55 communications. 1 direction de revue.

Citations Internationales – Indice Harzing: 12 (mars 2019), 23,27 citations/ an

Liste classée des publications:

- *Edition d'ouvrages et coordination de n° spéciaux, chapitre dans un ouvrage : Code OUV)*

	Calvi. R. , Philajaama M., Servajean; "Innovation scouting: a new challenge for the Purchasing function", in Schupp F. <i>"The Nature of Purchasing"</i> , Springer, à paraître en juin 2019.
OUV.1	Calvi R. , Johnsen T., Picaud K., <i>"Purchasing Involvement in Discontinuous Innovation: An Emerging Research Agenda"</i> in "Innovation and Supply Chain Management: relationship, collaboration and strategies", coord.. L. Ferreira, A. Moreira and R. Zimmermann. Springer 2018, p 165-185..
OUV.2	Calvi R. , « <i>Des réseaux inter-organisationnels au management des ressources externes</i> » in « <i>Images de la logistique: éclairages managériaux et sociétaux</i> » G. Paché, Presses Universitaires d'Aix-Marseille, FNEGE dans la série "Ouvrage de recherche collectif", 2017 , p 99-105.

OUV.3	« <i>La collaboration entre client et fournisseur</i> » dossier spécial Revue Française de Gestion, Eds. R. Calvi , K. Evrard Samuel, N. Merminod et H. Poissonnier, vol 40, n° 230 mars 2014 , p. 67-156 (AERES C, CNRS 4)
OUV.4	« <i>Customer attractiveness, supplier satisfaction and preferred customer status</i> », Eds. H. Schiele, R. Calvi and M. Gilbert, Special Issue Industrial Marketing Management, Novembre 2012 , Volume 41, Issue 8, p. 1175-1310 (AERES A, CNRS 2, Impact factor 1,53).
OUV.5	« <i>Management des achats</i> », dossier spécial Revue Française de Gestion, Eds. R. Calvi et G. Paché, vol 36, n° 205 juin-juillet 2010 , p. 89-191 (AERES C, CNRS 4).
OUV.6	Ledain M.A., Calvi R. « <i>Vers un système d'information support à la collaboration entre un client et un fournisseur dans le processus de conception ?</i> » dans « <i>Regards sur la recherche en gestion : contributions grenobloises</i> », (eds) M. Le Berre et A. Spalanzani, PUG, 2008 , p 353-370.
OUV.7	Chériti S., Calvi R. , Le Dain M.A. « <i>Evaluation de la performance fournisseur en conception collaborative</i> » dans « <i>Les systèmes de production : applications interdisciplinaires et mutations</i> » (eds.) M. Boujut, D. Llrena et D. Brissaud, ed. Hermes, 2007 , p 109-126.
OUV.8	Calvi R. « <i>Construire un tableau de bord du service Achats</i> », dans « <i>indicateurs et tableaux de bord</i> » Eds. AFNOR, 2006 , article V-10-10, (12 pages)
OUV.9	« <i>Researches in Purchasing and Supply Management</i> » Actes IPSERA Conference, Eds. R. Calvi and N. Merminod, 2005 , 1 184 pages.
OUV.10	“ <i>Special issue: The 14th Annual IPSERA Conference 2005</i> ”, Eds. Calvi.R , <i>Journal of Purchasing and Supply Management</i> , 2005 , vol 11, n°2-3, p. 55-155 (AERES B, CNRS 3)
OUV.11	Ben Mahamoud Jouini S., Calvi R. « <i>Les co opérations inter-entreprises dans les projets de développement</i> » dans « <i>Faire de la recherche en Gestion de Projet</i> » (eds.) G. Garel, V. Giard et C. Midler), Collection FNEGE, Vuibert, 2004 , pp 161-186.
OUV.12	Calvi R. , Harbi S., Le Dain M.A. « <i>Le partage de l'activité de conception entre un client et ses fournisseurs: quel(s) mode(s) de coordination adopter ?</i> » dans « <i>Métamorphose des Organisations</i> » (eds.) T.Froehlicher B. Walliser, Ed. L'Harmattan, 2004 , pp 79-93.
OUV.13	Calvi R. « <i>Projets de développement de produits: un nouvel enjeu pour la fonction achats</i> », dans « <i>Le Management des Achats : mélange en l'honneur de Pierre-Yves Barreyre</i> », (eds.) J-C. Castagnos et D.Retour, Chapitre 7, PUG, 2002 , pp 145-164.

- Articles publiés dans des revues internationales à comité de lecture (code ARI)

	M.A. Le Dain, G.Paché, R. Calvi , “LSP integration in product-service system development: a new managerial challenge”, <i>Supply Chain Forum : An International Journal</i> , 2019 , Vol 19 (4), p 1-13).
ARI.1	Servajejan R., Calvi R. “Shades of the Innovation-Purchasing function - the missing link of Open Innovation”, <i>International Journal of Innovation Management</i> , 2018 , Vol. 22, No. 1. (AERES C, CNRS 3)
ARI.2	Calvi R. , « Supply Resource Management: Salomon and his network of subcontractors in Romania », <i>Strategic Direction</i> , 2017 , vol 23, n° 2, p 4-6.

ARI.3	Schiele H., Calvi R. , Gilbert M. «Customer attractiveness, supplier satisfaction and preferred customer status: Introduction, definitions and an overarching framework » avec H.Schiele et M. Gilbert, <i>Industrial Marketing Management</i> , 2012 , Vol 41, n° 8., p 1178-1185. (AERES A, CNRS 2, Impact factor 1,53).
ARI.4	Calvi R. “Book review: Perspectives on Supplier Innovation », <i>Journal of Purchasing and Supply Management</i> , 2012 , vol 18, n°4, p. 282-283. (Aeres B, CNRS 4, Impact factor 1,061)
ARI.5	Peng L., Calvi R. “Why don’t buyers like electronic reverse auctions? Some insights from a French study”, <i>International Journal of Procurement Management</i> , 2012 , vol 5, n°3, p.352-367.
ARI.6	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. “Measuring the supplier’s performance in collaborative design: Proposition of a framework”, <i>R&D Management</i> , 2011 , vol 41, n° 1, p 61-79. (AERES B, CNRS 3, Impact factor 2,507).
ARI.7	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. « Proposition of a tool to evaluate the customer's performance in collaborative product development with suppliers », <i>International Journal on Interactive Design and Manufacturing</i> , 2011 , vol 5, n° 2, p 73-83
ARI.8	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. “Developing an approach for design-or-buy-design decision-making”, <i>Journal of Purchasing and Supply Management</i> , 2010 , vol 16, n°2, p. 77-87 (AERES B, CNRS 3, Impact factor 1,061)
ARI.9	Kibbeling M., Gelderman J., Ulijn J., Van Weele A. Calvi R. « A Dutch-French comparison of dependence, trust and commitment in buyer supplier relationships:a purchasing portfolio approach », <i>International Journal of Business and Globalisation</i> , 2009 , vol 3, n° 4, p. 353-373.
ARI.10	Nollet J., Calvi R. Audet E., Coté M. « When Excessive Cost Saving Measurement Drowns the Objectives », <i>Journal of Purchasing and Supply Management</i> , 2008 , vol 14, p 125-135 (AERES B, CNRS 3, Impact factor 1,061).
ARI.11	Merminod N., Paché G., Calvi R. “The three paradoxes of supply chain management: illustrations and managerial implications” avec, <i>International Journal of Procurement Management</i> , 2007 , vol 1, n°1/2, p 60-68
ARI.12	Navarre C., Calvi R. Gavard Perret M.L., Martins J., Hwang J., Goneau K. « Are Automotive Suppliers Ready for e-Business ? Some Findings of an international Survey”, <i>The Quarterly Journal of Electronic Commerce</i> , 2004 , Vol 3, n°4, p 34-45.

- *Articles publiés dans des revues nationales à comité de lecture (code ARN)*

	Calvi R. « Digital et Achats : comment piloter le changement ? » <i>Revue Excellence HA</i> , 2019, n° 11, p 5-14.
	Erhel D, Calvi R. « Une typologie des Prestations de Services Logistiques (PSL) orientée chargeur », <i>Logistique & Management</i> , 2018 , Vol 26, n°4.(FNEGE 4).
ARN.1	Calvi R. et Missirilian O. “Achats: To be or not to be a Business Partner?”, avec O. Missirilian, <i>Revue Excellence HA</i> , 2016 , n° 6, p 4-13.
ARN.2	Calvi R. “Et si parfois bien acheter c’était être fidèle ?”, <i>Revue Excellence HA</i> , 2015 , n° 4, p 30-40.
ARN.3	Calvi R. « De la gestion des Achats au Management des Ressources Externes : le cas de

	Salomon et du développement de son réseau de sous-traitants en Roumanie », <i>Management & Gouvernance</i> , 2014 , n° 11, p 59-74.
ARN.4	Calvi R. , Evrard Samuel K., Merminod N. « La collaboration entre client et fournisseur : Comment créer de la valeur au-delà des frontières de l'entreprise ? », <i>Revue Française de Gestion</i> , 2014 , vol 40, n° 239, p 67-74 (FNEGE 3).
ARN.5	Calvi R. , Merminod N. « L'achat de transport en milieu industriel : une approche exploratoire des choix organisationnels et des pratiques », <i>Revue Française de gestion Industrielle</i> , 2014 , vol 33, n°1, p 81-104 (AERES C).
ARN.6	Calvi R. , Le Dain M.A. "Partager la conception avec ses fournisseurs", <i>Revue Excellence HA</i> , 2014 , vol 1, n° 1, p 27-37.
ARN.7	Calvi R. , Paché G. " Management des achats : renouvellement managériaux et théoriques ", <i>Revue Française de Gestion</i> , 2010 , vol 36, n° 205 juin-juillet, p 90-95 (Aeres C, CNRS 4)
ARN.8	Calvi R. , Paché G., Jarniat P. "Lorsque la fonction achats devient stratégique : de l'éclairage théorique à la mise en pratique ", <i>Revue Française de Gestion</i> , 2010 , vol 36, n° 205 juin-juillet, p 119-138 (Aeres C, CNRS 4).
ARN.9	Calvi R. , Merminod N., Paché G. « Pour une approche décloisonnée de la logistique et des achats : proposition d'un modèle CCO », <i>Revue Française de Gestion Industrielle</i> , 2006 , vol 25, n° 3, p 29-46 (AERES C, CNRS 4).
ARN.10	Calvi R. , Blanco E., Koike T. « Coopérer en conception pour améliorer les <i>supply chains</i> de demain : un réel défi pour les entreprises virtuelles », <i>Revue Française de Gestion</i> , 2005 , vol 156, Mai/Juin, p 187-202 (AERES C, CNRS 4).
ARN.11	Calvi R. « Le rôle des Services Achats dans le développement des produits nouveaux : une approche organisationnelle », <i>Finance, Contrôle, Stratégie</i> , 2000 , vol 3, n°2, p 31-55 (AERES B, CNRS 3).
ARN.12	Calvi R. , Le Dain M.A., Harbi S. « Le pilotage des partenariats client-fournisseur dans l'industrie », <i>Revue Française de Gestion Industrielle</i> , 2000 , vol 19, n°1, p 5-15 (AERES C, CNRS 4).
ARN.13	Calvi R. « L'externalisation des activités d'achat : l'apport du modèle contractualiste appliqué au processus d'achat », <i>Finance, Contrôle, Stratégie</i> , 1999 , vol 2, n°1, p 27-47 (AERES B, CNRS 3).
ARN.14	Calvi R. « Pilotage du changement, pratiques d'achat et "juste à temps" », <i>Revue Française de Gestion</i> , 1998 , n°118, mars-avril-mai, p 46-58 (AERES C, CNRS 4).
ARN.15	Calvi R. « La gestion des achats en JAT/Flux tendus : approche typologique d'un changement interorganisationnel », <i>Gestion 2000</i> , 1998 , n° 4, juillet-août, p 83-104 (AERES C, CNRS 4).

- *Conférences, congrès et colloques à communication (Conférences internationales à comité de lecture et actes publiées) : code CON.*

	Constant F., Calvi R. , Johnsen T. "Purchasing ambidexterity: how it contributes to firm's innovation capabilities" 28th IPSERA Conference, Milano, 14th-17th april 2019.

	Picaud K., Johnsen T., Calvi R “Adopting Inbound Open Innovation with Suppliers through Early Purchasing Involvement: the case of a Heating Ventilation and Air Conditioning Company”, R&D Management Conference, 2- 4 July, Milan 2018.
	Le Dain, M.A, G.Paché, R.Calvi , “The Role of LSP in the Development of Product-Service System: An Early Supplier Involvement-Inspired Approach”, RIRL 2018 , 22-23 mai, Paris.
	Schupp R., M.Rehm, R.Calvi , “How to compare supplier proposals including innovation: proposition of a method”, 27th IPSESA Conference, Athens, 25th-28th mars 2018 .
	Picaud K., Johnsen T., Calvi R ,Giannakis M., “Early Purchasing Involvement in New Product Development by an absorptive capacity perspective”, 27th IPSESA Conference, Athens, 25th-28th mars 2018 .
CON.1	Picaud K., Johnsen T., Calvi R ,Giannakis M., “Facilitating the absorption of new supplier’s technological knowledge through early purchasing involvement practices in NPD projects”, 26th IPSESA Conference, Budapest, 10th-13th mars 2017 .
CON.2	Picaud K., Johnsen T., Calvi R ,Giannakis M., “Early purchasing involvement in new product development under discontinuous innovation conditions: a framework of emerging purchasing practices”, 2 ^{ème} Conférence Abbé Grégoire “Innovation”, Paris, Mars 2017 .
CON.3	Calvi R . « Management des Ressources externes : une tentative de réification à travers le cas de l’entreprise Salomon et du développement de son réseau de sous-traitants en Roumanie », 6 ^{ème} Colloque ATLAS-ASMI, Nice 6-8 juin 2016 .
CON.4	Picaud K., Johnsen T., Calvi R ,Giannakis M., “Early Purchasing Involvement in New Product Development characterized by Discontinuous Innovations: A case study approach”, Conference 16 ^{ème} EURAM, Paris, 01-04 juin 2016 .
CON.5	Servajean R., Calvi R . “Shades of the Innovation-Purchasing function”, 26th IPSESA Conference, Dortmund, 19th-22th mars 2016 .
CON.6	Picaud K., Calvi R ., Johnsen T. “The role of the purchasing department in discontinuous innovation: Findings from a pilot study”, 25th IPSESA Conference, Amsterdam, avril 2015 .
CON.7	Le Dain M.A., Calvi R ., Schiele H., Personnier H. “ <i>Failures in collaborative design with suppliers: Impact analysis on project innovation</i> ” 22 th IPSESA Conference, Nantes, 24 th -27 th mars 2013 .
CON.8	Picaud K., Johnsen T., Calvi R . “ <i>Discontinuous innovation: A review of definitions, theoretical perspectives and measures, toward involving the purchasing department in DI process</i> ”, Conférences “Capacité Dynamiques et Innovation” (AIMS), Nices 11-13 avril 2013 .
CON.9	Tanneur A., Calvi R . “ <i>Introducing Corporate Social Responsibility in Purchasing: proposition of a Methodology</i> ”, 21 th IPSESA Conference, Naples, Italy, 02 th -04 th april 2012 .
CON.10	Le Dain M.A., Calvi R ., Schiele H., Personnier H. “ <i>Failures in collaborative design with suppliers: Litterature review and future research avenues</i> ”, 21 th IPSESA Conference, Naples, Italy, 02 th -04 th april 2012 .
CON.11	Le Dain M.A., Calvi R ., Personnier H. “Collaborative glitches in design chain: case study of an unsuccessful product development with a supplier”, 18 th ICED11 Conference, Copenhagen, 15 th -18 th august 2011 .
CON.12	Le Dain M.A., Calvi R ., Personnier H. “How to appraise the benefits of collaborative design with suppliers? A “Glitch-based” approach”, 20 th IPSESA Conference, Maastricht,

	Netherland, 11 th -13 th april 2011 .
CON.13	Johnsen T., Calvi R. , Philipps W. “ <i>Purchasing and Supplier Involvement in Discontinuous Innovation: a Literature Review</i> ”, 20 th IPSERA Conference, Maastricht, Netherland, 11 th -13 th april 2011 .
CON.14	Peng L., Calvi R. “ <i>Why don’t Buyers Like Electronic Reverse Auctions? Some Insights from a French Study</i> ”, 20 th IPSERA Conference, Maastricht, Netherland, 11 th -13 th april 2011 .
CON.15	Herrmann C., Calvi R. , Le Dain M.A., T. Fend, “ <i>Supplier selection for strategic supplier development</i> ” avec, 19 th IPSERA Conference, Lapeerrentha, Finlande, mai 2010 , p 723-732.
CON.16	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. “ <i>Collaborative Product Development: How to make the “Buy Design” Decision?</i> ”, 17 th International Conference on Engineering Design (ICED’09), Stanford, USA, July 2009 .
CON.17	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. “ <i>Developing an approach for Design or Buy Design decision-making</i> ”, 18 th IPSERA Conference, Wiesbaden, Allemagne, avril 2009 .
CON.18	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. « <i>Development of a tool for self-assessing the project team’s ability to co design with suppliers in new product development</i> ”, International Product Development Management Conference, Hambourg, 30juin-01 juillet 2008 .
CON.19	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. « <i>Measuring the Supplier’s performance in collaborative Design: Proposition of a model</i> ”, 17 th IPSERA Conference, Perth, Australia, 9-12 avril 2008 ,
CON.20	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. « <i>Early Supplier Involvement in Product Development: How to assess the Project team’s Ability to co Design with Suppliers?</i> ”, 17 th IPSERA Conference, Perth, Australia, 9-12 avril, 2008 .
CON.21	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. « <i>Proposition d’un modèle d’évaluation de la performance fournisseur en conception collaborative.</i> », 7e Congrès International de Génie Industriel, Trois-Rivières, Québec, 5-8 juin, 2007 .
CON.22	Nollet J., Calvi R. , Audet E. « <i>When excessive cost saving measurement drown the objectives</i> », 16 th IPSERA Conference, Bath, 01 -04 avril, 2007 .
CON.23	Calvi R. , Merminod N., Paché G. « <i>Paradoxical Management of Supply Chains : Which contribution for Purchasing Practises ?</i> », 16 th IPSERA Conference, Bath, 01-04 avril, 2006 .
CON.24	Le Dain M.A., Calvi R. , Cheriti S. « <i>Evaluation de la performance fournisseur en conception collaborative</i> », Colloque IPI, Allevard, 27-29 Novembre 2006 , p 71-82.
CON.25	Blanco E., Le Dain M.A., Calvi R. , Khadidja G. « <i>How to manage preliminary information exchanged with suppliers in new product development ?</i> », Colloque IDMMME, Grenoble, 17-19 May, 2006 .
CON.26	Paché G., Calvi R. , Merminod N. “ <i>La gestion des chaînes logistiques en réseau : point de rencontre entre les métiers de l’achat et de la logistique</i> », Colloque « Economie et management des transitions », Timisoara, Roumanie, 5-6 mai, 2006 .
CON.27	Kibbeling M., Gelderman J., Ulijn J., Van Weele A, Calvi R. “ <i>The Role of Culture in the Buyer-Supplier Relationship: An Exploratory Study amongst Dutch and French purchasers</i> ” avec M. Kibbeling, A. Van Weele, J.Ujin, 15 th International IPSERA Conference, San Diego, USA 6-9 April, 2006 .

CON.28	Le Dain M.A., Calvi R. , Schlipf M. “ <i>Customer/supplier relation in new product development: communication and information systems point of view</i> ”, 14 th International IPSERA Conference, Archamps, France 20-23 march 2005 , p 451-463.
CON.29	Bordage R., Calvi R. “ <i>The co development process in a technological breakthrough context: several lessons from a case study</i> ”, 14 th International IPSERA Conference, Archamps, France 20-23 march 2005 , p 1129-1146.
CON.30	Missirilian O., Calvi R. “ <i>Key Supplier Manager (KSM): an emerging function in purchasing ?</i> ”, 20 th IMP Conference, Copenhagen, 2-4 septembre 2004 .
CON.31	Martin J., Calvi R. , Gavard Perret M.L. « <i>Are European Automotive Suppliers up to date in e-Business ? Some Findings of a Trans-Atlantic Survey</i> », 5 ^{ème} Congrès International de Génie Industriel, Université de Laval, Canada, 26-29 octobre 2003 .
CON.32	Le Dain M.A., Calvi R. , Bouras M. « <i>La conception collaborative entre un client et ses fournisseurs: état de l’art et proposition d’une méthode d’aide à la conception des modes de coordination</i> », 5 ^{ème} Congrès International de Génie Industriel, Université de Laval, Canada, 26-29 octobre 2003 .
CON.33	Calvi R. , Le Dain M.A. « <i>Collaborative Development between Client and Supplier: How to Choose the Suitable Coordination Process ?</i> », 12 th International IPSERA Conference, Budapest, Bulgarie, 14-16 avril 2003 , p 513-524
CON.34	Calvi R. , Le Dain M.A. « <i>Le partage de l’activité de conception entre un client et ses fournisseurs: quel(s) mode(s) de coordination adopter ?</i> », 3 ^{ème} Colloque « La métamorphose des organisations », Nancy, 23-25 octobre 2002 .
CON.35	Harbi S., Le Dain M.A., Calvi R. « <i>New Product Development and early Supplier Involvement : a new Supplier Involvement Portfolio</i> », 8 th International Conference on Concurrent Enterprising, Rome, 17-19 Juin 2002 .
CON.36	Calvi R. , Le Dain M.A. « <i>La Conception Collaborative Interentreprises (CCI) : proposition de typologie et préconisation managériales</i> », Colloque IPI, Grenoble, 28-30 janvier 2002 .
CON.37	Calvi R. , Le Dain M.A. « <i>Stratégie de conception: quels rôles pour la fonction achats ?</i> », 10 ^{ème} conférence de l’AIMS, Québec, Canada, 13-15 juin 2002 .
CON.38	Le Dain M.A., Calvi R. , Harbi S., Bonnotto M.V. « <i>How to manage Early Supplier Involvement (ESI) into the New Product Development Process (NPDP) : several sessions from a french study</i> », 10 th International IPSERA Conference, University of Jönköping, Suède, 8-11 avril 2001 , p 153-163.
CON.39	Harbi S., Le Dain M.A., Calvi R. « <i>Managing Early Supplier Involvement into the New Product Development Process : Difficulties and Key Success Factors Through a Case Study</i> », 6 th International Conference on Concurrent Enterprising, Toulouse, 28-30 Juin 2000 .
CON.40	Harbi S., Le Dain M.A., Calvi R. « <i>Designing a Performance Measurement System to Manage the Customer-Supplier Partership : a Structured Approach</i> », 2 ^d International Conference on Performance Measurement, Cranfield School of Management, Cambridge, 19-21 juin 2000 .
CON.41	Calvi R. « <i>Involving the Purchasing Function in the Organizational Process of New Product Development Projects (NPDP) : a French Case Study</i> », 9 th International IPSERA Conference, University of Western Ontario, London, Canada, 24-27 Mai 2000 .
CON.42	Harbi S., Le Dain M.A., Calvi R. « <i>Le pilotage de la performance des relations partenariales : l’apport de la modélisation par processus</i> », 2 ^{ème} Colloque « La métamorphose des organisations », Nancy, 21-23 octobre 2000 .

CON.43	Harbi S., Le Dain M.A., Calvi R. « <i>Les pré-requis nécessaires à l'élaboration d'une relation partenariale performante</i> », 3 ^{ème} Congrès International de Génie Industriel, Ecole Polytechnique Montréal, Canada, 25-28 mai 1999 ,
CON.44	Harbi S., Le Dain M.A., Calvi R. « <i>Quelle démarche pour l'évaluation et le pilotage des relations partenariales ?</i> » Colloque ADIS (Analyse des Dynamiques Industrielles et Sociales), Université Paris-Sud, Paris, 3-4 mai 1999 .
CON.45	Calvi R. « <i>L'externalisation des activités d'achat : l'apport de la théorie des coûts de transaction</i> », 7 ^{ème} conférence de l'AIMS, Louvain-la Neuve, Belgique, 27-29 mai 1998 .
CON.46	Calvi R. « <i>La participation des services Achats au développement des produits nouveaux : une approche organisationnelle</i> », 2 ^{ème} Congrès International de Génie Industriel,, Ecole des Mines d'Albi, 4-5 septembre 1997 .
CON.47	Calvi R. " <i>L'introduction du "juste à temps" dans les relations clients-fournisseurs : une étude empirique des pratiques</i> ", 1 ^{er} Colloque international Connivences d'acteurs, contrats, coopérations et métamorphose des organisations, Luxembourg-Nancy, 13-14 mai 1997, p 1196-1217.
CON.48	Calvi R. " <i>La prise en compte des phénomènes de pouvoir dans le développement du "juste à temps" d'approvisionnement : une analyse théorique</i> ", 4 ^{ème} conférence de l'AIMS, Paris, mai 1995 .
CON.49	Calvi R., Barreyre P.Y. " <i>Developing just in time purchasing : analysis of an organizational innovation within the buying firms and their suppliers networks</i> ", 11th International Marketing and Purchasing (IMP) Conference, Manchester, september 1995 .
CON.50	Calvi R. « <i>La gestion des achats en JAT/Flux tendus : une approche typologique d'un changement interorganisationnel</i> », 4 ^{ème} Congrès du SESAME, Lyon 2, septembre 1994 .
CON.51	Calvi R. « <i>The diffusion of JIT within the purchasing function : implication of an organisational innovation for the firm and its suppliers network</i> », 8th International Marketing and Purchasing (IMP) Conference, Lyon, september 1992 .

- *Valorisation et dissémination de la recherche*
 - *Calvi R, Laforêt L. Le Dain M-A., Innovons ensemble : où en sont les pratiques de co-développement ?, Dossier spécial du JITEC n° 212, 8 pages, 2018*
 - *Depuis 2013 je suis co-éditeur (avec Hugues POISSONIER de GEM) de la revue Excellence HA. Nous sommes responsables du contenu des 2 n° annuel édité pour le compte du Conseil Nationale des Achats. Cette revue est diffusée gratuitement aux 3500 adhérents du CNA. L'objectif est de faire en sorte que les chercheurs du domaine puisse toucher directement, par leur écrit, les professionnels de la discipline qu'ils étudient.*

Direction de thèses, PhD et coordination de HDR:

5 thèses soutenues,
2 coordinations de HDR soutenues.
2 PhD soutenus

- *Liste des thèses, PHD et HDR soutenues (ordre chronologique):*

TH.1	Thèse (co direction avec M.A. Le Dain) de <i>Génie Industriel</i> , Slim HARBI " <i>Le Pilotage des partenariats Donneurs d'ordres / Fournisseurs : une approche exploratoire et conceptuelle</i> ",
------	---

	soutenue le 18 décembre 2001 , INPG (mention TH avec félicitations du jury).
<i>PHD.1</i>	PhD (co direction avec Fabrizio Conti) <i>d'ingegnere gestionale</i> , Maria Vittoria BONOTTO "Meccanismi per il coinvolgimento dei fornitori nello sviluppo del prodotto: analisi di casi applicativi", 18 juin 2001 , Université de Padou (Italie).
<i>PHD.2</i>	PhD (co direction avec Arjan Van Weele) <i>Management Science</i> , Mirjam KIBBELING « <i>An explorative study into the role of culture in the Buyer-supplier relationships: a dutch-French comparison of differentiated purchasing portfolio strategies</i> », soutenu le 20 août 2005 , TU/e Eindhoven (pays Bas).
<i>TH.2</i>	Thèse (co direction avec M.A. Le Dain) de <i>Génie Industriel</i> , Sandra CHERITI « <i>Conception Collaborative : Propositions pour construire et piloter des relations performantes avec les fournisseurs</i> » (thèse CIFRE avec le Thésame), soutenue le 27 septembre 2010 à Grenoble (mention TH avec félicitations du jury).
<i>TH.3</i>	Thèse en <i>Sciences de gestion</i> , Samia SOUID « <i>Gouvernance et Performance des alliances stratégiques : le cas du secteur français des biotechnologies</i> » (CERAG) soutenue à Grenoble le 05 Juillet 2013 (mention TH avec félicitations du jury).
<i>HDR.1</i>	HDR en Sciences de gestion, Thomas JONHSEN « <i>Les relations avec les fournisseurs comme source d'innovation : relation, chaînes et réseaux</i> » (soutenance sur UPMF le 24 mai 2011).
<i>TH.4</i>	Thèse (co direction avec M.A. Le Dain) de <i>Génie Industriel</i> , Hélène PERSONNIER « <i>La conception collaborative avec les fournisseurs : proposition d'une méthode d'analyse par les dysfonctionnements</i> » (INPG), soutenue le 15 octobre 2013 à Grenoble (mention TH avec félicitations du jury).
<i>TH.5</i>	Thèse (co direction avec Thomas Johnsen), Katia PICAUD « <i>Early Purchasing Involvement in Discontinuous Innovation</i> ». Soutenue le 04 novembre 2016 , à l'Université de Nantes.
<i>HDR.2</i>	HDR en Sciences de gestion, Mihailis GIANNAKIS (Audencia) « <i>External resource management</i> ». Soutenance prévue mai 2015 à l'Université de Savoie.

- *Devenir des docteurs (si l'information existe) :*

TH.1 : Slim Harbi, EC à l'Université de Carthage (Tunisie)
 PhD.1 : Maria Vittoria Bonotto, Project Procurement Manager, Saipem Group (UK)
 PhD.2: Mirjam Kibbeling, Manager Customer Service Center (NL)
 TH.2: Sandra Cheritti, project manager, Thésame.
 TH.3: Samia Souid, MCF, ITESCIA (école du i-management de la CCI Paris Ile de France).
 TH.4: Hélène Personnier, Commodity manager chez RENAULT.
 TH.5: Katia Picaud, Associate Professor ESSCLA.
 HDR.1: Full Professor Politecnico Milano.
 HDR.2: Full Professor Audencia

Dans des comités de lecture :

Enfin, je fais partie de comités de lecture pour des revues savantes. Voici la liste des revues pour lesquelles je suis sollicité de façon régulière :

- Depuis 2018 : membre du comité de lecture de la revue *Journal of Public Procurement* (1 revue réalisée)

- Depuis 2017 : membre du comité de lecture de la revue *Logistique & Management* (2 reviews réalisées)
- Depuis 2017 co animateur du « Special Group of Interest » de l'IPSERA sur le thème « Innovation and Purchasing » (Avec Thomas Johnsen et MA Ledain). 2 réunions par an.
- Depuis 2016 : membre du comité de lecture de la revue *Supply Chain Forum : an International Journal*, (4 reviews réalisées)
- Depuis 2015 : membre du comité de lecture de la revue *European Business Review* (EMERALD). (2 reviews réalisées)
- Depuis 2008 : membre du comité de lecture de *Finance, Contrôle, Stratégie*. (5 reviews réalisées)
- Depuis 2005 : membre du comité de lecture de la *Revue Française de Gestion* (8 reviews réalisées)
- Depuis 2005 : membre du comité de lecture du *Journal of Purchasing and Supply Management* (ELSEVIER, 12 reviews réalisées)
- Membre du comité scientifique de 9 conférences IPSERA depuis 2005.

Enfin, depuis 2013 je suis co-éditeur de la revue **Excellence HA** pour le Conseil National des Achats. Ce bi annuel de 55 pages distribué aux 3000 professionnels de l'Achat membres du CNA propose des collections thématiques d'articles où des académiques et des professionnels débattent sur des thèmes d'actualité pour la fonction Achats.

Participation à 21 jurys de thèse, HDR et titulariat « Full Professor » :

- 2019** **Expert international** désigné par le doyen d'HEC Montréal pour la candidature au titulariat du professeur Claudia Rebolledo. Montréal le 18 janvier 2019.
- 2018** **Rapporteur** de la thèse en Sciences de Gestion de Brice Malm (Université de Pau et pays de l'Adour) « Modélisation et caractérisation de la performance Achats dans les collectivités locales », soutenue le 02 décembre 2018 à Pau.
- 2018** **Président** de la thèse en Sciences de Gestion de Laurence VIALE (Grenoble Alpes) « Contribution de la fonction Achats dans le processus d'innovation des industries Agro-Alimentaires », soutenue le 1 juin 2018 à Grenoble.
- 2017** **Opponent (discutant) de la « doctoral dissertation »** de Maria Anna Zangrillo Gallinaro « *Organizing Corporate Procurement for Performance: Strategy, Organization, and Ambidexterity* » soutenue à l'université d'Aalto (Helsinki, Finlande) le 18 août 2017.

- 2017** **Membre (rapporteur) du jury de HDR** en Sciences de Gestion d' Aix-Marseille Université présenté par Sylvie LACOSTE, « La dynamique des relations client « stratégique » - fournisseur », soutenue le 4 juillet 2017
- 2017** **Rapporteur** de la thèse en Sciences de Gestion de l'Université Bretagne Sud présentée par Sarrah CHRAIBI, « Faire ou faire-faire les Achats : le modèle de RFF et de SNCF Réseau à l'épreuve des faits », soutenue le 16 juin 2017.
- 2016** **Membre** du jury de thèse en Sciences de Gestion de L'Université Côte d'Azur, présentée par Alban QUILLAUD, « Conceptualisation du pilotage logistique, structure et évolution aux seins des chaînes logistiques et d'approvisionnement », soutenue le 10 décembre 2016.
- 2016** **Membre** du jury de thèse en Sciences de Gestion de l'USMB présenté par Lauriane ROBERT, « Les antécédents intra et interorganisationnels du processus d'adoption des Achats Responsables », soutenue le 17 novembre 2017.
- 2016** **Rapporteur** de la thèse de Génie Industriel de l'INPG présentée par Matthieu YAGER, « Processus d'intégration des fournisseurs dans le développement de systèmes de produits-services » soutenue le 9 novembre 2016.
- 2016** **Président** de la thèse de DBA Dauphine présentée par Michel PHILIPPARD, « Managing suppliers as an intangible resource to contribute to the creation and sustainability of competitive advantage : a resource-based approach », soutenue le 2 septembre 2016.
- 2015** **Rapporteur** de la thèse en Sciences de Gestion de L'Universit2 de Nantes de Maroua BELGACEM MARNISSI, « La contribution de la coopération client-fournisseur à la gestion des risques achats », soutenue le 29 octobre 2015.
- 2015** **Rapporteur** de la thèse en Sciences de Gestion de l'Ecole Polytechnique de Paris de Romaric SERVAJEAN-HILTS, « Approche relationnelle de la coopération verticale d'innovation : facteurs de performance de la coopération client-fournisseur en innovation », soutenue le 08 septembre 2015.
- 2014** **Membre (rapporteur) du jury de HDR** en Sciences de Gestion d' Aix-Marseille Université de Mr Haithem NAGATI « Vers une intégration inter-organisationnelle des acteurs de la chaîne logistique », soutenue le 16 juillet 2014.
- 2014** **Membre (Président) du jury de thèse** en Sciences de Gestion de l'Université de Grenoble de Mr Dorsaf ZOUARI « *Analyse des mécanismes de coordination contractuels et relationnels au sein des chaînes logistiques* » (Directeur : Karine SAMUEL, soutenue le 20 juin 2014.
- 2013** **Membre du jury de thèse** en Sciences de Gestion de l'Université Méditerranée de Mr Ahmed Chakib KAHIA : « *Les conséquences du transfert inter-organisationnel des connaissances le cas de la relation client-fournisseur* »

dans l'industrie française», (Directeur : Gilles GUIEU), soutenue le 12 décembre 2013.

- 2012** **Membre du jury de HDR de Rhona JOHNSEN** (rapporteur) « *Customer-supplier relationships and internationalisation in networks* ». Soutenance le 5 décembre 2012.
- 2010** **Membre du jury de thèse** de Özge NAZLIOĞLU NAILLAT, « Sélection des systèmes d'information: le cas des outils de e-achat » (thèse Siseo, IREGÉ). **Soutenu le 30 novembre 2010 à Annecy.**
- 2010** **Expert international désigné pour le titulariat du Pr. Holger SCHIELE** «The relevance of being a preferred customer in order to access innovations from suppliers» soutenue le 25/11/2010 à l'université de Twente (Netherland).
- 2008** **Rapporteur** de la thèse en Sciences de Gestion de l'Université de Méditerranée de Thierry ROQUES : « Stratégie d'Offre des prestataires de service logistique et relation inter-organisationnelle », (Directeur : Jacques COLIN), soutenue le 26 mai 2008.
- 2005 :** **Rapporteur** de la thèse en Ingénierie et Gestion de l'Ecole des Mines de Paris de Maher AGI : «analyse du développement d'une chaîne logistique par l'échange de données informatisées : le cas d'un constructeur automobile » (Directeur : Hugues MOLLET). Soutenu le 07 décembre 2005.
- 2004 :** **Rapporteur** de la thèse en sciences de Gestion de Mohamed BENTALEB : «les enchères inversées électroniques comme support des stratégies d'approvisionnement international : enjeux, limites et perspectives» (Directeur : Gilles PACHE). Soutenu le 13 juillet 2004 à Aix en Provence

Activités d'enseignement et recherche à international :

- **Professeur invité en 2019 à L'Université Aalto-Helsinki (Finlande) dans le cadre d'un ½ CRCT par le professeur Kari Tanskanent au sein du département Industrial Engineering de l'Université des Sciences.**
- Enseignant à l'université du Luxembourg depuis 2017 sur un module « Supply Ressource Management »
- Enseignant de 2015 à 2016 à HEC Genève sur un module « Supply Ressource Management »
- Responsables et enseignant depuis 2014 du Master délocalisé « Achats et Logistique » à Mundiapolis (Casablanca, Maroc)
- Professeur invité de 2008 à 2010 à Shanghai University (Chine) dans le cadre de l'executive MBA sur un module « Purchasing Management » (1 semaine de cours par an)
- Professeur invité en 2006 à HEC Montréal dans le cadre d'un ½ CRCT par le professeur Jean Nollet au sein du département Opération et Approvisionnement.